

Regionalleiter (m/w) Möbel/Heimtex/Einrichtung

Wir, die FOCUS search GmbH, Bergisch Gladbach, sind eine auf den Handel spezialisierte Personalberatung. Unsere Kunden sind national und international, aber auch regional tätige Handelsunternehmen.

Unser Auftraggeber ist ein international tätiges Nonfood-Fachmarktunternehmen.

Ihre Aufgaben:

- Umsetzung der definierten Vertriebsstrategie
- Umsatz-, Ergebnis- und Kostenverantwortung
- Erzielung optimaler Deckungsbeiträge
- verantwortlich für bis zu ca. 250 Fachmärkte
- Fachlich und disziplinarische Führung der Gebiets- und Bezirksleiter
- Mitwirkung bei der Erarbeitung nationaler Ziele und Maßnahmen
- Durchführung der monatlichen Soll/Ist-Vergleiche sowie Erarbeitung und Einleitung entsprechender Maßnahmen bei Abweichungen
- Erstellung der Jahresplanung und unterjährige Kontrolle und Sicherstellung der betriebswirtschaftlichen Ziele
- Durchsetzung und langfristige Stabilisierung von Veränderungen durch zentrale Maßnahmen
- Beratung und Gestaltung der Sortimente, der Ergebnis- und Absatzpolitik
- Mitwirkung bei der Filialakquisition (Objektsuche vor Ort, Vorprüfung und Beurteilung aller Objektangebote
- qualitative Standortverbesserung
- Organisation und Durchführung regionaler Sitzungen
- Erarbeitung von regionalen und lokalen Vertriebsschwerpunkten unter Sicherstellung des einheitlichen Marktauftritts
- externer Gesprächspartner für Vermieter, Makler, Logistiker, Behörden / Verbände, lokale Medien

Anforderungsprofil:

- Kfm. Berufsausbildung oder wirtschaftswissenschaftliches Studium
- kunden- und absatzorientierter Handelsfachmann aus den Bereichen Bezirk-/ Vertrieb-/ Regionalleitung von Food oder Non-food-Filialunternehmen
- teamorientierte charismatische Persönlichkeit mit ausgeprägtem unternehmerischen Denken und Handeln
- überzeugende Führung und Motivation von qualifizierten Filialleitern, Fachverkäufern und sonstigen Mitarbeitern
- gute didaktische und rhetorische Fähigkeiten
- Fähigkeiten, analytisch zu denken, zu arbeiten und Realisierungsprozesse konsequent zu überwachen
- Gespür für Marktentwicklung sowie die Fähigkeit, eigene Maßnahmen und Empfehlungen für das Vertriebssystem umzusetzen
- Kontaktfähigkeit und Serviceorientierung

Region/Einsatzort:

bundesweit mit regionalem Einsatz

Wenn Sie an dieser Position interessiert sind, senden Sie uns bitte Ihre aktuellen Bewerbungsunterlagen, vorzugsweise per E-Mail an jobs@focussearch.de.

Für die erste Kontaktaufnahme reicht uns ein aussagekräftiger Lebenslauf.

Alle eingehenden Bewerbungsunterlagen werden von uns datentechnisch verarbeitet.

Bearbeitungshinweis: Aufgrund der hohen Bewerbungseingänge, sind wir nicht in der Lage, auf jede Bewerbung direkt zu reagieren. Wir prüfen jede intensiv und sorgfältig. Wenn Sie von uns nicht innerhalb von 3 Wochen eine Reaktion erhalten, entspricht Ihr bisheriger beruflicher Werdegang, leider nicht den Anforderungen unseres Kunden. Wenn Sie eine Eingangsbestätigung wünschen, fordern Sie diese bitte mit Ihrer E-Mail an.