

Bezirksleiter (m/w) Fachmarkt Möbel/Heimtex/Einrichtung

Wir, die FOCUS search GmbH, Bergisch Gladbach, sind eine auf den Handel spezialisierte Personalberatung. Unsere Kunden sind national und international, aber auch regional tätige Handelsunternehmen.

Unser Auftraggeber ist ein international tätiges Nonfood-Fachmarktunternehmen

Ihre Aufgaben:

- Umsatz- und Ergebnisoptimierung
- Umsetzung der definierten Vertriebsstrategie
- Optimierung der Kosten
- Erzielung optimaler Deckungsbeiträge
- wirtschaftliche Abwicklung aller Vorgänge in den Filialen (Disposition, Warenbestände, Inventur) sowie Einhaltung der organisatorischen Vorschriften
- verantwortliche Mitwirkung bei der Jahresplanung
- verantwortlich für ca. 12 Filialen sowie die Qualität des Kundenservices
- Sicherstellung der optimalen Verkaufsbereitschaft einschließlich personeller Besetzung in den Filialen
- Gestaltung der optimalen Öffnungszeiten je Filiale
- Gestaltung von Schwerpunktthemen der Filialkette
- Erarbeitung von regionalen und lokalen Vertriebsschwerpunkten unter Sicherstellung des einheitlichen Marktauftritts
- Fachlicher und disziplinarischer Vorgesetzter der Mitarbeiter
- Qualitative und quantitative Personalbeschaffung und –einsatz
- Personalentwicklung, Schulung und Ausbildung
- Durchführung von Neueröffnungen und Umbauten
- Mitwirkung bei der Filialakquisition (Objektsuche vor Ort, Vorprüfung und Beurteilung)
- qualitative Standortverbesserung
- Gestaltung der Filialen im Rahmen des Einrichtungskonzeptes
- externer Gesprächspartner für Vermieter, Makler, Logistiker, Behörden, Verbänden, lokale Medien

- Anforderungsprofil:**
- Kfm. Berufsausbildung oder wirtschaftswissenschaftliches Studium
 - kunden- und absatzorientierter Handelsfachmann bevorzugt aus dem Bereich Filial-/ Bezirk-/ Vertrieb-/ Regionalleitung von Food oder Nonfood-Filialunternehmen
 - teamorientierte charismatische Persönlichkeit mit ausgeprägtem unternehmerischen Denken und Handeln
 - überzeugende Führung und Motivation von qualifizierten Filialleitern,

- Fachverkäufern und sonstigen Mitarbeitern
- gute didaktische und rhetorische Fähigkeiten
 - Fähigkeiten, analytisch zu denken, zu arbeiten und Realisierungsprozesse konsequent zu überwachen
 - Gespür für Marktentwicklung sowie die Fähigkeit, eigene Maßnahmen und Empfehlungen für das Vertriebssystem umzusetzen-

Region/Einsatzort: in ihrer Region

Wenn Sie an dieser Position interessiert sind, senden Sie uns bitte Ihre aktuellen Bewerbungsunterlagen, vorzugsweise per E-Mail an jobs@focussearch.de.

Für die erste Kontaktaufnahme reicht uns ein aussagekräftiger Lebenslauf.

Alle eingehenden Bewerbungsunterlagen werden von uns datentechnisch verarbeitet.

Bearbeitungshinweis: Aufgrund der hohen Bewerbungseingänge, sind wir nicht in der Lage, auf jede Bewerbung direkt zu reagieren. Wir prüfen jede intensiv und sorgfältig. Wenn Sie von uns nicht innerhalb von 3 Wochen eine Reaktion erhalten, entspricht Ihr bisheriger beruflicher Werdegang, leider nicht den Anforderungen unseres Kunden. Wenn Sie eine Eingangsbestätigung wünschen, fordern Sie diese bitte mit Ihrer E-Mail an.